

FAQ – RPMP.03.03.02-IP.01-12-075/17 z dnia 20.10.2017 r.

**1. Czy w ramach konkursu kosztem kwalifikowanym może być zaliczka na stoisko wystawiennicze. Opłata zaliczki została by dokonana przed dniem złożenia wniosku?**

Tak, jednak tylko w przypadku wybrania pomocy de minimis (nie występuje efekt zachęty). Jeśli wybrana zostanie opcja pomocy publicznej, wówczas nie możecie Państwo ponosić żadnych wydatków przed złożeniem wniosku o dofinansowanie.

**2. Czy kosztem kwalifikowanym może być opracowanie strategii międzynarodowej. Czy jest wskazany koszt takiej strategii jaki byłby kwalifikowany?**

Tak. Opracowanie strategii umiędzynarodowienia może być kosztem kwalifikowanym. W dokumentacji konkursowej jest wskazane, że: „Komponent związany z przygotowaniem strategii / planu działalności międzynarodowej może stanowić nie więcej niż 20% kosztów kwalifikowalnych projektu, przy czym jednocześnie kwota wydatków kwalifikowalnych dla tego komponentu nie może przekroczyć 10 tys. PLN”.

**3. Czy koszty związane z wynajęciem hostessy na targach mogą być kwalifikowane?**

Koszty związane z wynajęciem hostessy mogą być kwalifikowalne o ile:

- wydatek ten zostanie właściwie uzasadniony,
- jest niezbędny do realizacji celów projektu i zostanie poniesiony w związku z realizacją projektu,
- zostanie dokonany w sposób przejrzysty, racjonalny i efektywny, z zachowaniem zasad uzyskiwania najlepszych efektów z danych nakładów,

Jednocześnie istotnym jest, że ocena kwalifikowalności poniesionego wydatku dokonywana jest przede wszystkim w trakcie realizacji projektu poprzez ocenę wniosków o płatność oraz w trakcie kontroli projektu, w szczególności kontroli w miejscu realizacji projektu lub siedzibie beneficjenta. Niemniej jednak na etapie oceny wniosku o dofinansowanie projektu dokonywana jest ocena kwalifikowalności planowanych wydatków. Przyjęcie danego projektu do realizacji i podpisanie z beneficjentem umowy o dofinansowanie nie oznacza, że wszystkie wydatki, które beneficjent przedstawi we wniosku o płatność w trakcie realizacji projektu zostaną poświadczane, zrefundowane. Ocena kwalifikowalności wydatków jest prowadzona także po zakończeniu realizacji projektu w zakresie obowiązków nałożonych na beneficjenta umową o dofinansowanie oraz wynikających z przepisów prawa

**4. Czy koszty hoteli i wyżywienia pracowników są kosztami kwalifikowanymi?**

Koszty zakwaterowania mogą być kwalifikowalne w ramach podróży służbowych nie więcej niż 4 osób w związku z udziałem w imprezie targowo-wystawienniczej jako wystawca.

Natomiast koszty wyżywienia pracowników biorących udział w w/w imprezie targowo-wystawienniczej mogą być kosztami kwalifikowanymi w ramach diet (podróż krajowa bądź zagraniczna według stawek określonych w przepisach o wysokości oraz warunkach ustalania należności przysługujących pracownikowi zatrudnionemu w państwowej lub samorządowej jednostce sfery budżetowej z tytułu podróży służbowej (z zastosowaniem zasad określonych w Rozporządzeniu Ministra Pracy i Polityki Społecznej z dnia 29 stycznia 2013 r. Dz. U. 2013, poz. 167), w wersji aktualnej na moment ponoszenia wydatku.



**5. Wskaźnik: Liczba przedsiębiorstw, które weszły na nowe zagraniczne rynki.**

We wniosku do dofinansowanie przedsiębiorstwo założyło wprowadzenie produktu na 3 nowe rynki eksportowe, jednakże w wyniku realizacji projektu ostatecznie udało się wprowadzić produkty jedynie na 2 lub 1 spośród wskazanych rynków (przy czym osiągnięto pozostałe założenia - wartość przychodów z eksportu, liczba kontraktów handlowych, liczba kontaktów biznesowych)

a. czy wobec powyższego ostatecznie wprowadzenie produktów na 2 lub 1 nowy rynek (spośród 3 wskazanych w projekcie) będzie wystarczające dla udokumentowania realizacji w/w wskaźnika i wykazania jego realizacji jako "1"?

Wprowadzenie produktów na 2 lub 1 nowy rynek (spośród 3 wskazanych w projekcie) będzie wystarczające dla udokumentowania realizacji w/w wskaźnika i wykazania jego realizacji jako 1.

**6. Wskaźnik: Liczba przedsiębiorstw wspartych w zakresie doradztwa specjalistycznego.**

**Przedsiębiorstwo poniosło koszty przygotowawcze związane z opracowaniem usługi doradczej - przygotowanie strategii eksportowej i wykazuje wskazany koszt jako "koszty przygotowawcze". Przedsiębiorstwo w ramach usług realizowanych w projekcie nie korzysta z żadnych innych usług doradczych.**

**Czy wobec powyższego usługę doradczą w zakresie opracowania strategii eksportowej należy uznać za doradztwo specjalistyczne i wykazywać wartość wskaźnika jako "1"? Czy też w takim przypadku należy wykazać wartość wskaźnika jako "0" - przedsiębiorstwo nie korzysta z doradztwa specjalistycznego w ramach projektu?**

Wskaźnik: Liczba przedsiębiorstw wspartych w zakresie doradztwa specjalistycznego. Jeżeli usługa doradcza będzie kwalifikowalna to należy uznać ją za doradztwo specjalistyczne i wykazywać wartość wskaźnika jako 1

**7. Definicja kryterium: *Zgodność z regionalną inteligentną specjalizacją* sugeruje, że Wnioskodawca w ramach wskazanego kryterium może uzyskać wyłącznie 0 lub 2 punkty - czy tak jest w rzeczywistości? Czy może wobec zapisów REGULAMINU PRACY KOMISJI OCENY PROJEKTÓW dopuszcza się przyznanie punktów częściowych np. 0,5, 1 pkt, 1,5 pkt? jeśli dopuszcza się przyznanie punktów częściowych - od czego będzie to uzależnione, gdyż opis kryterium nie przedstawia takiej informacji, co uniemożliwia Wnioskodawcy oszacowanie punktacji którą jego projekt może uzyskać we wskazanym powyżej kryterium wyboru na etapie złożenia wniosku o dofinansowanie?**

Wnioskodawca może uzyskać 2 punkty, gdy projekt dotyczy przynajmniej jednej ze specjalizacji składających się na regionalne inteligentne specjalizacje Małopolski albo 0 punktów gdy projekt nie dotyczy żadnej ze specjalizacji składających się na regionalne inteligentne specjalizacje Małopolski. Nie dopuszcza się punktów częściowych.

**8. Definicja kryterium: *Innowacyjność produktu / usługi będącej przedmiotem umiędzynarodowienia* sugeruje, że Wnioskodawca w ramach wskazanego kryterium może uzyskać wyłącznie 0 lub 2 punkty - czy tak jest w rzeczywistości? Czy może wobec zapisów REGULAMINU PRACY KOMISJI OCENY PROJEKTÓW dopuszcza się przyznanie punktów częściowych np. 0,5 lub 1 pkt? jeśli dopuszcza się przyznanie punktów częściowych - od czego będzie to uzależnione, gdyż opis kryterium nie przedstawia takiej informacji, co uniemożliwia Wnioskodawcy oszacowanie punktacji którą jego projekt może uzyskać we wskazanym powyżej kryterium wyboru na etapie złożenia wniosku o dofinansowanie**



Wnioskodawca może uzyskać 2 punkty, gdy produkt / usługa spełnia wymogi innowacyjności produktowej, co najmniej w skali regionalnej albo 0 punktów gdy produkt / usługa nie spełnia wymogu innowacyjności produktowej, co najmniej w skali regionalnej lub brak innowacyjności. Nie dopuszcza się punktów częściowych.

**9. Kryterium: *Charakter ekspansji międzynarodowej przedsiębiorstwa w wyniku realizacji projektu.* W jaki sposób zostanie oceniony projekt, który uwzględnia jednocześnie wejście z ofertą produktową/usługową na nowy rynek zagraniczny, na który przedsiębiorca dotychczas nie był obecny (1 punkt) oraz zwiększanie aktywności na rynku zagranicznym, na którym przedsiębiorca jest już obecny (0 punktów)? Czy wobec powyższego zapisu projekt taki otrzyma 1 czy 0 punktów? Czy ewentualnie dopuszcza się przyznanie punktów częściowych (np. 0,5 pkt) - od czego będzie to uzależnione, gdyż opis kryterium nie przedstawia takiej informacji, co uniemożliwia Wnioskodawcy oszacowanie punktacji którą jego projekt może uzyskać we wskazanym powyżej kryterium wyboru na etapie złożenia wniosku o dofinansowanie.**

Nie dopuszcza się punktów częściowych.

Projekt, który uwzględnia jednocześnie wejście z ofertą produktową/usługową na nowy rynek zagraniczny, na który przedsiębiorca dotychczas nie był obecny oraz zwiększanie aktywności na rynku zagranicznym, na którym przedsiębiorca jest już obecny Projekt otrzyma na ocenie 1 punkt, gdyż ekspansja dotyczy również rynku, na którym przedsiębiorca nie był obecny.

**10. Przedsiębiorstwo skorzystało w ubiegłym roku z dofinansowania. Czy wniosek w obecnym naborze może częściowo dotyczyć rynków, które były przedmiotem ekspansji w poprzedniej dotacji. Czy jeśli w poprzedniej strategii rekomendowano np. wejście na nowy rynek niemiecki i dodatkowo rozszerzenie działań na Litwie to czy w ramach tegorocznego konkursu możliwe jest kontynuowanie działań na tych rynkach po przeprowadzonej analizie?**

W przedmiotowym konkursie wnioski oceniane są między innymi w ramach kryterium „*Charakter ekspansji międzynarodowej przedsiębiorstwa w wyniku realizacji projektu*” Ocena obejmuje badanie zakładanego poszerzenia aktywności o nowy rynek zagraniczny lub rozszerzenia aktywności na rynku zagranicznym, na którym przedsiębiorca jest już obecny:

- 1 pkt – ekspansja międzynarodowa polega na wejściu z ofertą produktową/usługową na nowy rynek zagraniczny, na który przedsiębiorca dotychczas nie był obecny
- 0 pkt – ekspansja międzynarodowa wiąże się ze zwiększaniem aktywności na rynku zagranicznym, na którym przedsiębiorca jest już obecny

Przyznanie 0 punktów nie eliminuje projektu z oceny.

W związku z powyższym, projekt może dotyczyć również tych rynków, które były dofinansowane w poprzednim naborze.

Możliwe jest również kontynuowanie działań na wskazanych rynkach.

Jeżeli projekt będzie zakładał wyłącznie kontynuowanie działań na rynkach, wówczas taki wniosek otrzyma w ramach przedmiotowego kryterium 0 punktów. Gdyby zakładał również wejście na nowe rynki jest możliwość otrzymania 1 pkt.

Jednakże należy zwrócić uwagę, że działania podejmowane w nowym projekcie nie mogą być po prostu powieleniem działań, które otrzymały dofinansowanie w poprzednim konkursie.

Należy wziąć również pod uwagę, że strategia powinna być aktualna. Niedopuszczalne jest bazowanie na strategii, która została zrealizowana.

Realizowane przez MŚP projekty mają przynieść określone korzyści gospodarcze dla Małopolski, w tym przyczyniać się do zwiększenia eksportu podmiotów gospodarczych z Małopolski – realizowane przedsięwzięcia mają przynieść mierzalne efekty gospodarcze; Projekt winien polegać na zdobywaniu nowych nabywców i kontrahentów, na poszerzaniu działalności – zatem beneficjent będzie musiał rozróżnić efekty pierwszego wyjazdu od drugiego.

**11. Jeśli Wnioskodawca obliczy koszt podróży służbowej w oparciu o stawki jednostkowe (metoda uproszczona) z załącznika 8.1 (diety, ryczałty noclegowe) i zakłada rozliczenie wydatków w projekcie stosując metodę uproszczoną. W jaki sposób dokumentuje poniesienie wydatków (diety, noclegi), żeby mógł zakwalifikować je do rozliczenia?**

Na etapie wnioskowania o dofinansowanie należy przedłożyć załącznik 8.1. Wzór załącznika został uproszczony i zautomatyzowany.

Przy rozliczaniu podróży służbowych, stosując stawkę/stawki jednostkowe, co do zasady nie przedstawia się dokumentów księgowych w tym zakresie we wniosku o płatność.

Zgodnie z umową o dofinansowanie projektu IP RPO WM ma jednak prawo wezwać Beneficjenta do uzupełnienia niekompletnej dokumentacji i/lub złożenia wyjaśnień.

Zgodnie z instrukcją wypełniania wniosku o dofinansowanie:

*„Weryfikacja wydatków zadeklarowanych według metody uproszczonej dokonywana jest w oparciu o faktyczny postęp realizacji projektu i osiągnięte wskaźniki specyficzne dla projektu i wykorzystywane wyłącznie w sytuacji stosowania metody uproszczonej – sprawdzenie, czy działania zadeklarowane i określone w umowie o dofinansowanie projektu wyrażone za pomocą określonych wskaźników, zostały osiągnięte a rozliczenie następuje według ustalonej stawki. Stawki jednostkowe w zakresie podróży służbowych przedsiębiorcy / pracowników przedsiębiorcy uczestniczących w charakterze wystawcy w imprezach targowo-wystawienniczych weryfikowane będą w oparciu o wskaźniki produktu specyficzne dla projektów objętych mechanizmem stawki jednostkowej (uwaga nie są to wskaźniki monitoringowe)”.*

**12. Jeśli Wnioskodawca obliczy koszt podróży służbowej w oparciu o stawki jednostkowe (metoda uproszczona) z załącznika 8.1 (diety, ryczałty noclegowe) i zakłada rozliczenie wydatków w projekcie stosując metodę uproszczoną: - jaka jest wysokość wydatku kwalifikowanego (w szczególności chodzi o kwestie noclegów)?**

Zgodna z Rozporządzeniem Ministra Pracy i Polityki Społecznej z dnia 29 stycznia 2013 r. w sprawie należności przysługujących pracownikowi zatrudnionemu w państwowej lub samorządowej jednostce sfery budżetowej z tytułu podróży służbowej. W formularzu załącznika nr 8.1 są wprowadzone wartości noclegów i diet wynikających z Rozporządzenia.

**13. Jeśli Wnioskodawca obliczy koszt podróży służbowej w oparciu o stawki jednostkowe (metoda uproszczona) z załącznika 8.1 (diety, ryczałty noclegowe) i zakłada rozliczenie wydatków w projekcie stosując metodę uproszczoną: instrukcja przygotowania wniosku o dofinansowanie wskazuje kwotę "opłaty za parkingi, autostrady lub możliwość korzystania ze środka transportu lub prawa przejazdu w przypadku wykorzystywania samochodu osobowego do potrzeb delegacji – dla tej kategorii wydatków przyjmuje się stawkę w wysokości 330 zł (...)"**

- czy w/w oznacza 1 zbiorczą kwotę z tytułu tychże wydatków dla 1 podróży służbowej na 1 imprezę targową?



Opłaty za parkingi, autostrady lub możliwość korzystania ze środka transportu lub prawa przejazdu w przypadku wykorzystywania samochodu osobowego do potrzeb delegacji – dla tej kategorii wydatków przyjmuje się stawkę w wysokości 330 zł. Kwotę przyjęto wykorzystując założenia przygotowane na potrzeby konkursu organizowanego w ramach PO IR dla poddziałania 2.3.3 Umiejdzynarodowienie Krajowych Klastrow Kluczowych (konkurs nr 2, rok 2017 – ogłoszenie o konkursie, maj 2017 r.), tj. medianę (328,24 zł) innych niezbędnych wydatków dotyczących podróży służbowych dla danych podanych w ankietach przez beneficjentów poddziałania 3.3.3 POIR pn. Wsparcie MŚP w promocji marek produktowych - Go to Brand (w tym m.in. opłaty za przejazd drogami płatnymi i autostradami, postój w strefie parkowania lub miejsca parkingowe - odpowiednio do potrzeb (na podstawie danych podanych w ankietach przez beneficjentów 3.3.3 POIR).

Wartość 330 zł należy podzielić przez liczbę osób podróżujących samochodem (formuła w załączniku nr 8.1).

**14. Jeśli Wnioskodawca obliczy koszt podróży służbowej w oparciu o stawki jednostkowe (metoda uproszczona) z załącznika 8.1 (diety, ryczałty noclegowe) i zakłada rozliczenie wydatków w projekcie stosując metodę uproszczoną: czy dla każdej jednej osoby uwzględnionej w ramach projektu należy złożyć osobny załącznik nr 8.1 czy też należy złożyć 1 zbiorczy załącznik dla całego projektu, uwzględniając różną liczbę podróży i osób?**

Wnioskodawca przedkłada jeden załącznik nr 8.1, w którym prezentuje wszystkie stawki jednostkowe dotyczące projektu.

**15. Zakładając, że Wnioskodawca nie będzie korzystał z metody uproszczonej rozliczenia wydatków w zakresie diet oraz noclegów/zakwaterowania na etapie realizacji projektu, czy dopuszczalne jest w zakresie tychże wydatków:**

**- skalkulowanie wydatków dotyczących diet w oparciu o stawki diet wskazane w stosownym Rozporządzeniu MPiPS a następnie zakwalifikowanie ich do rozliczenia poprzez potwierdzony dokument odbytej delegacji, która potwierdza wypłatę tychże diet pracownikowi?**

Skalkulowanie wydatków powinno być zgodne z Podręcznikiem kwalifikowania wydatków (str. 115-116) tj. według stawek określonych w przepisach o wysokości oraz warunkach ustalania należności przysługujących pracownikowi zatrudnionemu w państwowej lub samorządowej jednostce sfery budżetowej z tytułu podróży służbowej (z zastosowaniem zasad określonych w Rozporządzeniu Ministra Pracy i Polityki Społecznej z dnia 29 stycznia 2013 r. Dz. U. 2013, poz. 167), w wersji aktualnej na moment ponoszenia wydatku.

Zakwalifikowanie do rozliczenia wydatków dotyczących diet, o których mowa w powyższym zapytaniu, może nastąpić poprzez przedstawienie przez beneficjenta stosownych dokumentów

- polecenie wyjazdu służbowego oraz rozliczenie kosztów podróży służbowej wraz z załącznikami,
- dowody zapłaty na rzecz pracownika odbywającego podróż służbową.

**16. Zakładając, że Wnioskodawca nie będzie korzystał z metody uproszczonej rozliczenia wydatków w zakresie diet oraz noclegów/zakwaterowania na etapie realizacji projektu, czy dopuszczalne jest w zakresie tychże wydatków:**

**skalkulowanie wydatków dotyczących noclegów w oparciu o stawki limitu noclegowego wskazane w stosownym Rozporządzeniu MPiPS a następnie zakwalifikowanie tychże**



**wydatków do rozliczenia w oparciu o faktycznie poniesiony wydatek udokumentowany fakturą i potwierdzeniem zapłaty?**

Skalkulowanie wydatków powinno być zgodne z Podręcznikiem kwalifikowania wydatków (str. 115-116) w wersji aktualnej na moment ponoszenia wydatku.

Zakwalifikowanie do rozliczenia wydatków dotyczących noclegów, następuje poprzez przedstawienie przez beneficjenta stosownych następujących dokumentów:

- faktura/ rachunek/ dokument równoważny,
- tłumaczenie na język polski (w przypadku dokumentu wystawionego w języku obcym),
- dowody zapłaty (potwierdzenie przelewu, wyciąg z rachunku bankowego, itp.),

**17. Czy w w/w przypadku Wnioskodawca również zobowiązany jest do złożenia załącznika nr 8.1? (Wnioskodawca zakłada rozliczenie diet w oparciu o delegacje oraz noclegów w oparciu o FV)**

Zgodnie z instrukcją wypełniania wniosku o dofinansowanie: „Załącznik dotyczy jedynie Wnioskodawców, którzy podróż służbową rozliczają na podstawie tzw. stawki jednostkowej.”

**18. w załączniku 8.1 jest adnotacja dotycząca kursu waluty (wstawić stały kurs - z dnia podjęcia uchwały - NBP):**

**a. z jakiego zatem dnia należy wskazać kurs waluty, żeby został on uznany za poprawny na etapie przygotowania projektu i składania wniosku o dofinansowanie (kurs ten zapewne będzie różny niż kurs waluty na etapie rozliczania wydatku)?**

**b. należy zwrócić uwagę, że Wnioskodawca przygotowuje kosztorys projektu znacznie wcześniej niż następnie wprowadza dane dotyczące wniosku o dofinansowanie do systemu erpo a kurs waluty ulega zmianie codziennie - ad. w/w K.W. ?**

Kurs do wyliczania stawek jednostkowych zostały ujęte w zautomatyzowanym formularzu stanowiącym Załącznik nr 8.1. Kursy walut do wyliczenia w stawce jednostkowej pochodzą z dnia 29.08.2017 r. (średnie kursy walut NBP).

**19. Rozliczanie wydatków w zakresie kosztów podróży służbowej (metoda uproszczona) - Instrukcja przygotowania wniosku o dofinansowanie (str. 21) wskazuje: "Co do zasady, koszty związane z udziałem w jednej imprezie targowo-wystawienniczej powinny zostać ujęte w jednym zadaniu". Jak należy ten zapis interpretować:**

**a. czy odnosi się on do ogółu kosztów związanych z daną (jedną) imprezą wystawienniczą?**

Zapis dotyczy ogółu kosztów udziału w JEDNEJ imprezie wystawienniczej. Wszystkie wydatki związane z jedną imprezą powinny się znaleźć w jednym zadaniu i opisane w poszczególnych kosztach.

**b. czy odnosi się on do ogółu kosztów związanych z podróżami służbowymi dla danej (jednej) imprezy wystawienniczej?**

Dotyczy ogółu kosztów udziału, a nie tylko podróży służbowych w JEDNEJ imprezie wystawienniczej.

**c. czy termin "powinny zostać ujęte w jednym zadaniu":**

- odnosi się do "zadania" tzn. np. "zadanie 1. - udział w targach X"?

Tak

- czy też wskazuje on, że koszty podróży służbowej właściwe dla danej imprezy targowej (diety, noclegi, inne) powinny zostać ujęte jako jeden sumaryczny wydatek w 1 pozycji?

Nie

**- czy też wskazuje, że koszty podróży służbowej właściwe dla danej imprezy targowej (diety, noclegi, inne) powinny zostać ujęte w ramach danego zadania "zadanie 1. - udział w targach X", ale odpowiednio podzielone na koszty: a. zakwaterowania, b. diet, c. ewentualnych innych wydatków kwalifikowanych w ramach podróży służbowej?**

Tak, ale tylko jeśli wnioskodawca nie korzysta z rozliczenia za pomocą stawki jednostkowej. Jeśli korzysta – należy wyliczoną w ramach załącznika 8.1 stawkę jednostkową pomnożyć przez liczbę osób uczestniczących w delegacji i kwotę zaprezentować w ramach kosztu; ponadto, w kategorii kosztu: podróż służbowa, należy opisać (poza stawkę jednostkową) pozostałe koszty wraz z kwotami, które dotyczą podróży np. podróż do i z miejsca organizacji targów (jeśli dotyczy) – ten koszt nie może wchodzić w zakres stawki jednostkowej.

**20. zakładając projekt TYPU A (wyłącznie pomoc de minimis) oraz fakt poniesienia przez Wnioskodawcę kosztów przygotowawczych na usługę doradczą w zakresie opracowania strategii eksportowej: czy dopuszczalna jest możliwość, że Wnioskodawca zakupi usługę doradczą w zakresie strategii eksportowej, ale nie będzie finalnie posiadał osobnego dokumentu w postaci tejże strategii, gdyż strategia eksportowa opisana zostanie we wskazanych polach wniosku o dofinansowanie?**

Taka sytuacja nie jest dopuszczalna. Rezultatem opracowania strategii działalności międzynarodowej musi być strategia działalności międzynarodowej. Koszt przygotowania wniosku o dofinansowanie – m.in. w zakresie opisanie elementów strategii - nie jest kosztem kwalifikowanym w projekcie.

**21. jeśli Wnioskodawca nie będzie posiadał osobnego dokumentu (strategia eksportowa) to w jaki sposób powinien poprawnie udokumentować poniesienie wydatku z tytułu usługi doradczej (koszty przygotowawcze), żeby koszt ten mógł następnie zostać uznany jako kwalifikowany do refundacji?**

Rezultatem opracowania strategii działalności międzynarodowej musi być strategia działalności międzynarodowej. Koszt przygotowania wniosku o dofinansowanie – m.in. w zakresie opisanie elementów strategii - nie jest kosztem kwalifikowanym w projekcie.

**22. zakładając projekt TYPU B, oraz fakt, że Wnioskodawca samodzielnie opracowuje strategię eksportową nie ponosząc dodatkowych kosztów przygotowawczych na usługę doradczą oraz fakt, że Wnioskodawca nie posiada dodatkowego dokumentu (nie załącza strategii jako załącznik 8.2), gdyż została ona opracowana samodzielnie i opisana we wniosku o dofinansowanie we wskazanych polach (zgodnie z instrukcją przygotowania wniosku): W którym miejscu we wniosku o dofinansowanie Wnioskodawca powinien poinformować o dacie przygotowania strategii eksportowej oraz ją wskazać (jeśli osobny dokument nie zostaje załączony do wniosku)?**

Zgodnie z instrukcją wypełniania wniosku o dofinansowanie:

*„Strategię należy opisać we wniosku o dofinansowanie w polach E.1, G.1,F, J (opcja zalecana)”*  
i tamże należy umieścić datę.

**23. W odniesieniu do sformułowania "W związku z wymogiem, aby co do zasady wszystkie produkty projektów realizowanych ze środków funduszy strukturalnych były dostępne dla wszystkich osób, w tym również dostosowane do zidentyfikowanych potrzeb osób z niepełnosprawnościami, Wnioskodawca powinien przeprowadzić analizę w zakresie dostosowania produktów projektu do potrzeb osób z niepełnosprawnościami, zgodnie z**

regułą uniwersalnego projektowania, o której mowa w podrozdziale 5.2 pkt 15 Wytucznych."

Jeśli projekt zakłada udział w kilku wybranych imprezach targowych oraz zakup usług doradczych w zakresie wyszukiwania partnerów handlowych - co należy rozumieć przez produkt projektu dla udokumentowania zgodności z w/w zasadą:

a. czy produkty projektu stanowią nabyte w trakcie realizacji projektu usługi polegające na udziale w określonych targach oraz skorzystaniu z usług doradczych w zakresie selekcji i wyszukiwania partnerów handlowych na wybranych rynkach?

b. czy jako produkty projektu należy rozumieć produkty/usługi Wnioskodawcy, które stanowią przedmiot umiędzynarodowienia poprzez realizację tego projektu?

Produkty projektu stanowią nabyte w trakcie realizacji projektu usługi polegające na udziale w określonych targach oraz skorzystaniu z usług doradczych w zakresie selekcji i wyszukiwania partnerów handlowych na wybranych rynkach.

**24. Proszę o informację, czy w ramach przedmiotowego konkursu wsparcie na udział w targach może uzyskać przedsiębiorstwo produkcyjno - handlowe, które posiada siedzibę na terenie małopolski i które zajmuje się:**

- produkcją kosmetyków – produkcja odbywa się na terenie Korei,

Jeśli są to kosmetyki danego przedsiębiorstwa tzn. przedsiębiorstwo jest ich producentem (niezależnie od tego gdzie fizycznie odbywa się produkcja), to takie przedsiębiorstwo może uzyskać wsparcie.

- handlem kosmetyków produkowanych przez firmę koreańską.

Tak, o ile firma koreańska ma status mikro, małego średniego przedsiębiorcy i ma siedzibę / oddział / miejsce prowadzenia działalności na terenie województwa małopolskiego.

**25. Czy w ramach konkursu projekt może dotyczyć zarówno kosmetyków wytwarzanych przez Wnioskodawcę jak i wytwarzanych przez inne firmy a sprzedawanych przez Wnioskodawcę?**

Zgodnie z Szczegółowym Opisem Osi Priorytetowych Regionalnego Programu Operacyjnego Województwa Małopolskiego 2014-2020 projekt może dotyczyć również kosmetyków sprzedawanych przez wnioskodawcę, ale wyprodukowanych przez inną firmę (MŚP) pod warunkiem jednak, że te kosmetyki produkowane są przez MŚP posiadające siedzibę / oddział / miejsce prowadzenia działalności na terenie woj. małopolskiego (jak w przykładach powyżej).

**26. „W przypadku projektów realizowanych przez przedsiębiorstwa z branży handlu detalicznego i/lub hurtowego, wsparcie możliwe jest tylko pod warunkiem, że projekt dotyczy umiędzynarodowienia oferty produktów wytwarzanych lub usług świadczonych przez MŚP posiadające siedzibę lub oddział lub miejsce prowadzenia działalności na terenie województwa małopolskiego.”**

Czytając literalnie zapis można wywnioskować, że projekt może dotyczyć produktów wytwarzanych przez MŚP (niekoniecznie przez wnioskodawcę), które mają siedzibę lub oddział lub miejsce prowadzenia działalności na terenie woj. małopolskiego. Nie ma więc znaczenia czy jest to produkt wnioskodawcy czy innej firmy oraz to, gdzie produkt jest wytwarzany ale to, czy jest produktem MŚP, który posiada siedzibę lub oddział lub miejsce prowadzenia działalności na terenie woj. małopolskiego. Czy taka interpretacja jest prawidłowa?

Tak, taka interpretacja jest prawidłowa - powyższy zapis należy czytać literalnie.



**27. Czy przedsiębiorstwo prowadzące działalność w zakresie importu tkanin meblowych, które następnie uszlachetnia i sprzedaje na eksport pod własną marką (kod PKD 46.41.Z - sprzedaż hurtowa wyrobów tekstylnych), posiadające siedzibę na terenie województwa małopolskiego kwalifikuje się do udziału w konkursie zgodnie z w/w zapisem?**

Jeśli przedsiębiorstwo zakupuje tkaniny, które następnie uszlachetnia a więc nadaje im właściwości, których wcześniej nie miały (przetwarza je) i do tego sprzedaje je pod własną marką to, de facto mamy do czynienia z producentem i w takiej sytuacji, jeśli siedziba jest na terenie województwa małopolskiego i przedsiębiorstwo jest MŚP to taka sytuacja kwalifikuje się do wsparcia.

Biorąc pod uwagę przywołany kod PKD, który dotyczy sprzedaży hurtowej tekstyliów – wskazujący, że mamy do czynienia z pośrednikiem handlowym, tj. podmiotem, który kupuje towar i następnie go odsprzedaje (bez przetworzenia), to wówczas jeśli mieściłby się on w kategorii hurtowni dystrybuującej produkowane przez określone przedsiębiorstwo tkaniny – pod warunkiem że w Małopolsce znajduje się siedziba /oddział danego przedsiębiorstwa.

**28 Czy umowa o dzieło dla tłumacza, który będzie obsługiwał stoisko będzie kosztem kwalifikowanym**

Zgodnie z zapisami podręcznika kwalifikowania wydatków obsługa stoiska przez tłumacza jest kosztem kwalifikowalnym w w/w konkursie.

**29. Czy zabudowa stoiska może być jedna dla kilku wystaw targowych?**

Zarówno koszty zabudowy powierzchni wystawienniczej jak również transport elementów zabudowy znajduje się w katalogu kosztów kwalifikowalnych więc mogą zostać przedstawione do dofinansowania w ramach w/w działania. Niemniej jednak należy przy tych kosztach zwrócić uwagę że nabycie środków trwałych jest kosztem niekwalifikowalnym oraz to, że ten sam wydatek nie może być refinansowany ponownie.

**30. Czy kosztem kwalifikowanym może ogłoszenie swoich wyrobów lub własnej strony www na płatnych portalach zagranicznych?**

Wydatki tego typu możliwe są do refinansowania tylko jeśli jest to reklama ponoszona w ramach imprezy targowo-wystawienniczej, w której uczestniczy przedsiębiorca – czyli np. umieszczenie informacji o produktach wystawcy na stronie/ w katalogu takiej imprezy. Inne wydatki „reklamowe” nie są kwalifikowalne w ramach poddziałania 3.3.2.

**31. Czy kosztem kwalifikowanym może być koszt kompleksowej obsługi targowej, w tym np. dojazd, hotel, reklama, tłumaczenie, wynajęcie i obsługa stoiska itd.**

Faktura dotycząca kompleksowej obsługi musi wykazywać wszystkie elementy, tak aby oceniający mógł ocenić, czy każdy z tych wydatków mieści się w katalogu wydatków kwalifikowalnych.

**32. Czy można aplikować o dofinansowanie w ramach Typu A: opracowanie i wdrażanie strategii/planu działalności międzynarodowej przedsiębiorstwa mając wykorzystaną pomoc de minimis w wysokości 182 018,65 euro zakładając chęć skorzystać z maksymalnej kwoty dofinansowania 200.000 zł? Na moment podpisania umowy będziemy posiadać dostępny limit pomocy.**

Wielkość limitu pomocy de minimis ustalana jest w dniu podpisania Umowy.



**33. Firma zajmuje się produkcją soków i ich handlem, główne PKD firmy to 10.32.Z Produkcja soków z owoców i warzyw. W ramach projektu chce pozyskać finansowanie na działania związane z eksportem przetworzonych produktów tj. handlem. Czy możemy się ubiegać o finansowanie w ramach tego działania mimo że nasze główne PKD jest na liście kodów PKD uznawanych za wykluczone? Czy w ramach działania kwalifikowalność beneficjenta jest oceniana na podstawie PKD projektu czy PKG głównej działalności?**

Zgodnie z instrukcją wypełniania wniosku o dofinansowanie projektu:

*D.5 Działalność gospodarcza związana z projektem*

*1. Rodzaj działalności gospodarczej*

*Należy wybrać z listy rozwijanej właściwy (główny) rodzaj działalności gospodarczej, odpowiadający zakresowi rzeczowemu projektu. Jeżeli projekt realizuje działania w ramach kilku rodzajów działalności gospodarczej należy wybrać rodzaj, odzwierciedlający najszerzej zakres rzeczowy projektu.*

*2. PKD*

*Przy użyciu dostępnej wyszukiwarki należy wybrać numer kodu Polskiej Klasyfikacji Działalności (PKD), którego dotyczy projekt.*

*W przypadku, gdy kilka kodów PKD odpowiada zakresowi rzeczowemu projektu, należy je uwzględnić poprzez użycie opcji dodaj PKD. Należy unikać dodawania kodów które nie mają bezpośredniego związku z projektem lub powtarzają zakres już wybranych.*

*Wybrany kod/kody PKD powinien mieć swoje odzwierciedlenie w dokumentach rejestrowych Wnioskodawcy. Uzupełnienie danych rejestrowych w właściwe kody PKD możliwe jest do dnia podpisania umowy o dofinansowanie.*

W związku z powyższym, gdyby kod PKD, którego dotyczy projekt, nie znajdował się na liście kodów PKD uznawanych za wykluczone, taki projekt kwalifikowałby się do wsparcia.

**34. W Regulaminie konkursu 3.3.2 Aktywność międzynarodowa małopolskich MSP są dwa zapisy:**

**-- Wydatki dotyczące realizacji strategii/planu działalności międzynarodowej w ramach projektu, objęte pomocą publiczną i/lub pomocą de minimis mogą zostać uznane za kwalifikowane, jeśli zostały poniesione po opracowaniu strategii/planu działalności międzynarodowej.**

**-- Wydatki w ramach projektów objętych pomocą publiczną tj. pomocą na usługi doradcze i/lub pomocą na udział w targach oraz projektów, dla których wsparcie będzie udzielane poprzez połączenie ww. typów pomocy publicznej oraz pomocy de minimis, są kwalifikowalne nie wcześniej niż od dnia następującego po dniu złożenia wniosku o dofinansowanie. Inwestycja objęta pomocą publiczną musi spełniać tzw. „efekt zachęty”, zgodnie z Rozporządzeniem, o którym mowa w § 3 ust. 1 pkt. 3 Regulaminu, tzn. nie mogła zostać rozpoczęta przed dniem złożenia wniosku o dofinansowanie. Niespełnienie „efektu zachęty” skutkuje uznaniem wszystkich wydatków w projekcie za niekwalifikowalne.**

**Jeśli wnioskodawca posiada opracowaną strategię działalności międzynarodowej i w strategii zaplanowany został udział w targach X, to czy wnioskodawca może jeszcze przed złożeniem wniosku o dofinansowanie dokonać rezerwacji powierzchni wystawienniczej w targach X (tj. wysłać do organizatora targów formularz rezerwacji i otrzymać od niego potwierdzenie rezerwacji)?**

**a) Czy wydatek dotyczący rezerwacji powierzchni na targach X będzie w takiej sytuacji kwalifikowany czy niekwalifikowany?**

**b) Czy całość kosztów dotyczących udziału w targach X będzie w takiej sytuacji kwalifikowana czy niekwalifikowana?**

Ad. a i b Jeżeli projekt w całości objęty będzie pomocą de minimis to wydatek poniesiony przed dniem złożenia wniosku o dofinansowanie może zostać uznany za kwalifikowany. Należy pamiętać, że wniosek musi uzyskać pozytywną ocenę na etapie oceny formalnej i merytorycznej, prowadzonej w oparciu o Kryteria wyboru projektów, które stanowią Załącznik nr 2 do Regulaminu konkursu. Należy pamiętać, że aby wydatek mógł zostać uznany za kwalifikowalny w projekcie musi być ponoszony zgodnie z zasadami dotyczącymi wyboru wykonawców w trybie konkurencyjnym.

**c). Czy cały projekt będzie w takiej sytuacji kwalifikowany czy niekwalifikowany?**

Projekt realizowany w przedstawionym przez Panią schemacie, z wydatkiem poniesionym przed dniem złożenia wniosku może być kwalifikowany pod warunkiem że w całości objęty będzie pomocą de minimis.

Projekty w których przewiduje się skorzystanie z pomocy publicznej tj.: pomocy na usługi doradcze i/lub pomocy na udział w targach lub poprzez połączenie pomocy publicznej i pomocy de minimis musi spełniać „efekt zachęty”. Oznacza to, że wydatki są kwalifikowalne nie wcześniej niż od dnia następującego po dniu złożenia wniosku o dofinansowanie.

Inwestycja objęta pomocą publiczną musi spełniać tzw. „efekt zachęty”, zgodnie z Rozporządzeniem, o którym mowa w § 3 ust. 1 pkt. 3 Regulaminu, tzn. nie mogła zostać rozpoczęta przed dniem złożenia wniosku o dofinansowanie. Niespełnienie „efektu zachęty” skutkuje uznaniem wszystkich wydatków w projekcie za niekwalifikowalne

Należy pamiętać, iż w przypadku wnioskowania o pomoc de minimis, maksymalna wartość wsparcia, udzielona jednemu przedsiębiorstwu, tj. Wnioskodawcy i przedsiębiorstwu z nim powiązanym w rozumieniu Rozporządzenia Komisji (UE) Nr 1407/2013 z dnia 18 grudnia 2013 r. w sprawie stosowania art. 107 i 108 Traktatu o funkcjonowaniu Unii Europejskiej do pomocy de minimis (Dz. Urz. UE L 352 z 24.12.2013 r.), nie może przekroczyć na dzień podpisania umowy o dofinansowanie kwoty stanowiącej równowartość 200 tys. euro brutto, łącznie z wartością innej pomocy de minimis otrzymanej przez to przedsiębiorstwo w okresie bieżącego roku podatkowego i dwóch poprzednich lat podatkowych.

**d. Czy aby koszt został uznany za kwalifikowany, to zanim zostanie przesłany formularz rezerwacji do organizatora targów, czy wnioskodawca powinien przeprowadzić postępowanie o udzielenie zamówienia?**

Aby dany wydatek mógł zostać uznany za kwalifikowany w projekcie, musi być ponoszony zgodnie z zasadami dotyczącymi wyboru wykonawców w trybie konkurencyjnym.

**35. W związku z konkursem dotyczącym działania 3.3.2 mam 2 pytania.**

**Dotyczy ono jednego z kryteriów – „Charakter ekspansji międzynarodowej przedsiębiorstwa w wyniku realizacji projektu” – gdzie punkty są przyznawane za wejście na rynek, na którym firma w ogóle dotychczas nie była obecna.**

Kryterium odnosi się do zakładanego poszerzenia aktywności o nowy rynek zagraniczny lub rozszerzenia aktywności na rynku zagranicznym, na którym przedsiębiorca jest już obecny - > w definicji kryterium nie ma odniesienia do odrębnego podejścia do projektów zawężonych do jednego rynku, a odrębnego podejścia do projektów, które obejmują więcej niż jeden rynek.



Zatem, w przypadku projektu obejmującego swym zakresem więcej niż jeden rynek zagraniczny, jeśli w jego zakresie zakłada się oprócz zwiększania aktywności na rynku/rynkach zagranicznych, na których przedsiębiorstwo jest już obecne, wejście na co najmniej jeden nowy rynek zagraniczny, na którym przedsiębiorca dotychczas nie był obecny, projekt powinien otrzymać 1 pkt (oczywiście odpowiednio powiększony wagą tego kryterium).

Kwestia druga to odpowiedź na pytanie: jak należy rozumieć „jest/nie był obecny” – > używając sformułowania „jest / nie był obecny” starano się położyć akcent na pewną ciągłość / trwanie działań prowadzonych w przedmiotowym zakresie, a wobec tego nie uwzględniano sytuacji jednostkowych, incydentalnych czyli jak w poniższym przypadku sytuacji, w których mamy do czynienia z jednorazową sprzedażą i potem przez pięć lat nic.

Odnoszę te pytania do konkretnego przykładu

Firma stale eksportuje swoje wyroby do ok. 10 krajów UE.

Działa poprzez lokalnych dystrybutorów, z którymi ma umowę o współpracy i którzy na bieżąco sprzedają produkty firmy na danym rynku.

Sprzedaż odbywa się różnie na danych rynkach ale jest ciągła.

W przeszłości zdarzały się natomiast pojedyncze dostawy na inne rynki ale nie nabrały one takiego charakteru współpracy jak na tych 10 rynkach

Przykładowo 5 lat temu firma sprzedała małą partię swoich produktów do Finlandii bezpośrednio ostatecznemu klientowi. Później nigdy zlecenie do tego kraju się nie powtórzyło.

Nie jestem pewien jak rozumieć obecność na rynku – w naszym przypadku sam fakt zaistniałej w przeszłości jednorazowej sprzedaży produktów klientowi ostatecznemu w Finlandii w żaden sposób nie oznacza obecności na tym rynku. Firma ani się tam nie promuje nie ma dystrybutora ani aktywnie dotychczas go nie szukała, jej produkty generalnie nie są znane. Jest to zupełnie inna sytuacja niż ta w tych 10 krajach w których działa lokalny dystrybutor, i stale oferuje produkty naszej firmy

Pierwsze pytanie brzmi:

**Czy w sytuacji w której obecnie firma chciałby dołączyć Finlandie do grona tych rynków które są stale obsługiwane (przez lokalnego dystrybutora) może uznać ten kraj za rynek na którym nie była dotychczas obecna i liczyć na punkty w ww. kryterium?**

W opisaney sytuacji - tak, można uznać, że Finlandia jest rynkiem, na którym przedsiębiorstwo dotychczas nie było obecne.

Jeżeli TAK pojawia się kolejne pytanie

**Drugie pytanie:**

**Czy jeżeli już zdefiniujemy „nowy rynek” np. Finlandię i włączymy go do projektu – w jaki sposób będzie weryfikowany efekt ?**

I znowu posłużę się naszym przykładem. Firma jest już obecna w Szwecji i Norwegii. Jest to słaba obecność więc wymaga wzmocnienia. Nie jest natomiast obecna w Finlandii.



W ramach projektu zakłada m.in. udział w ważnej imprezie wystawienniczej – istotnej dla rynków skandynawskich

Założeniem projektu jest pozyskanie 3 nowych kontraktów z lokalnymi dystrybutorami. Oczywiście podjęte zostaną próby by wśród nich był również dystrybutor fiński

Czy pozyskanie takiego kontraktu z fińskim dystrybutorem jest obligatoryjne?

O ile jesteśmy w stanie ocenić że pozyskanie 3 kontaktów jest bardzo realne o tyle trudno z pewnością zadeklarować że będzie to 3 dystrybutorów z tych 3 krajów. Może się okazać że pozyskamy 3 dystrybutorów ze Szwecji a żadnego z Finlandii. Wskaźnikiem rezultatu jest liczba kontraktów i w ujęciu wartościowym mamy pewność że wskaźnik spełnimy ale nie mamy pewności że pozyskamy kontrakt z Finlandii.

Wskaźniki rezultatu dotyczą projektu, zatem Beneficjenci rozliczani są z ich wykonania na poziomie projektu (chyba, że na etapie wniosku o dofinansowanie wnioskodawca wprowadził wskaźniki specyficzne dla projektu i np. każdy z docelowych krajów potraktował jako oddzielny wskaźnik), co nie zmienia faktu, że w szacowaniu wartości docelowych należy uwzględnić cały zakres rzeczowy realizowany w projekcie. W tym kontekście może dojść do sytuacji, gdy w rzeczywistości wyjazd na targi np. w Szwecji w swoich efektach przerośnie oczekiwania Beneficjenta, natomiast wyjazd na targi w Finlandii będzie jak chodzi o efekty słabszy, aniżeli zakładano ale *per saldo* wskaźnik zostanie osiągnięty.